



プロポーザル、総合評価 勝つための提案書作成技術 —事業コンサルタントのプロの目で—

- ・設備工事、コンサルタント業務にも対応
- ・技術提案書に対する発注者の目
- ・具体的事例の紹介

と き:平成25年6月20日(木曜日)午後1時30分～4時40分

ところ:大阪科学技術センター 4階404号室

大阪市西区靱本町1-8-1

TEL06(6443)5324

◆講座・内容◆

第1講座 公民連携事業の入札対策 (13時30分～14時30分)

- (1) 総合評価落札方式が変わる
- ・新総合評価方式とは
 - ・実績重視・技術者評価のウエイトが増す新方式
 - ・施工能力評価型のポイント
 - ・技術評価点の配点割合
- ほか
- (2) 公民連携をめぐる自治体の動向
- ・自治体の入札制度改革
 - ・社会資本整備重点計画
 - ・公共施設の老朽化にどう対応するか
 - ・公民連携事業で自治体が着目する「安全な施設」ほか

講師 NPM創造センター

理事 松本 真一 氏

第2講座 勝つための提案書作り、勝つためのシナリオ (14時40分～16時40分)

—総合評価、プロポーザル入札対応—

- ・総合評価方式、プロポーザル方式の最近の動向
- ・落札者の傾向
- ・総合評価、プロポの提案書で勝つためのシナリオ 必勝戦略
取り組み方針の明確化 BSC戦略策定 発注者の視点 定量化審査
- ・提案プロジェクトの進め方
- ・高得点を取る提案書の作成事例
総合評価の提案書 プロポーザルの提案書
- ・ヒヤリング、プレゼンで高評価を得た事例
- ・事業提案書作成コンサルティングのプロフェッショナルの視点から

講師 ベックス 株式会社

代表取締役 岡崎 明晃 氏

主催 こうきょう 公共投資総研

東京都渋谷区渋谷1-3-8

電話 03-5774-5600

FAX 03-5774-1661

www.kokyo.co.jp



※CPDS学習プログラム認定講習会です。